

Страховой Брокер «Консорис»

- Успешно предоставляет консультации для корпоративных клиентов уже **14 лет**
- Руководители и учредители компании имеют опыт работы в страховании более **20 лет**
- Общая сумма застрахованных рисков за 2017 год – более **1,5 млрд. грн.**

Консорис





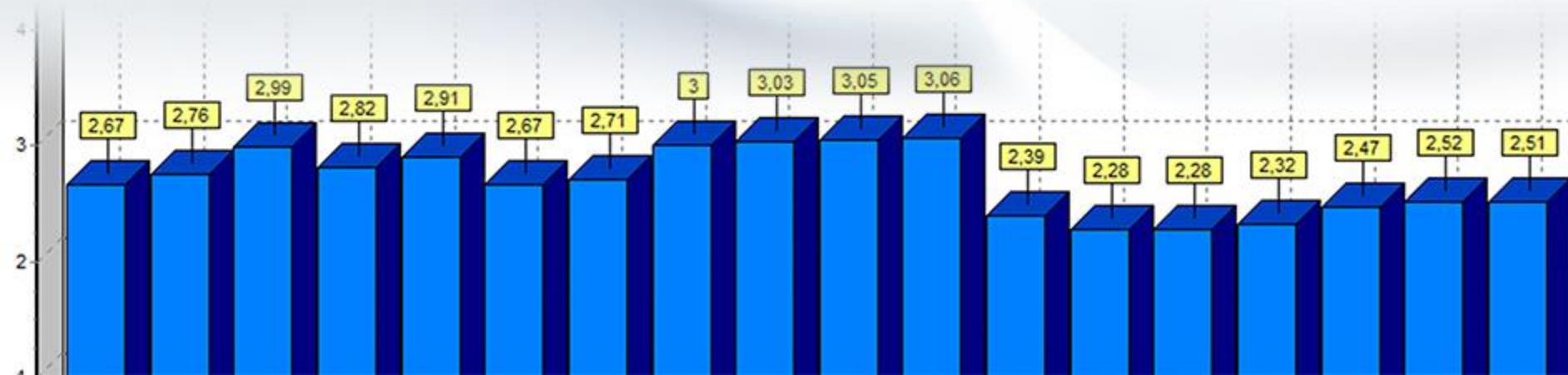
Высококвалифицированные специалисты

- *Стажировка и обучение по многим видам страхования непосредственно у мировых страховщиков*
- *Многолетний опыт работы и стажирования у одного из ведущих мировых брокеров*
- *Участие в международных перестраховочных конференциях*

Консорис

Мы уникальны

- Собственная компьютерная программа для отслеживания **финансовой надежности и стабильности** страховых компаний.
- Собственная специализированная компьютерная программа **по преимуществам и недостаткам договоров.**
- **Собственный штат высококвалифицированных юристов**



Мы уникальны

- *Собственный штат высокопрофессиональных специалистов в области **урегулирования убытков**.*
- *Одна из немногих компаний, которая сохранила свой штат сотрудников на протяжении почти **15 лет**.*
- *Строим долгосрочные отношения со своими клиентами, **85%** пролонгации договоров.*

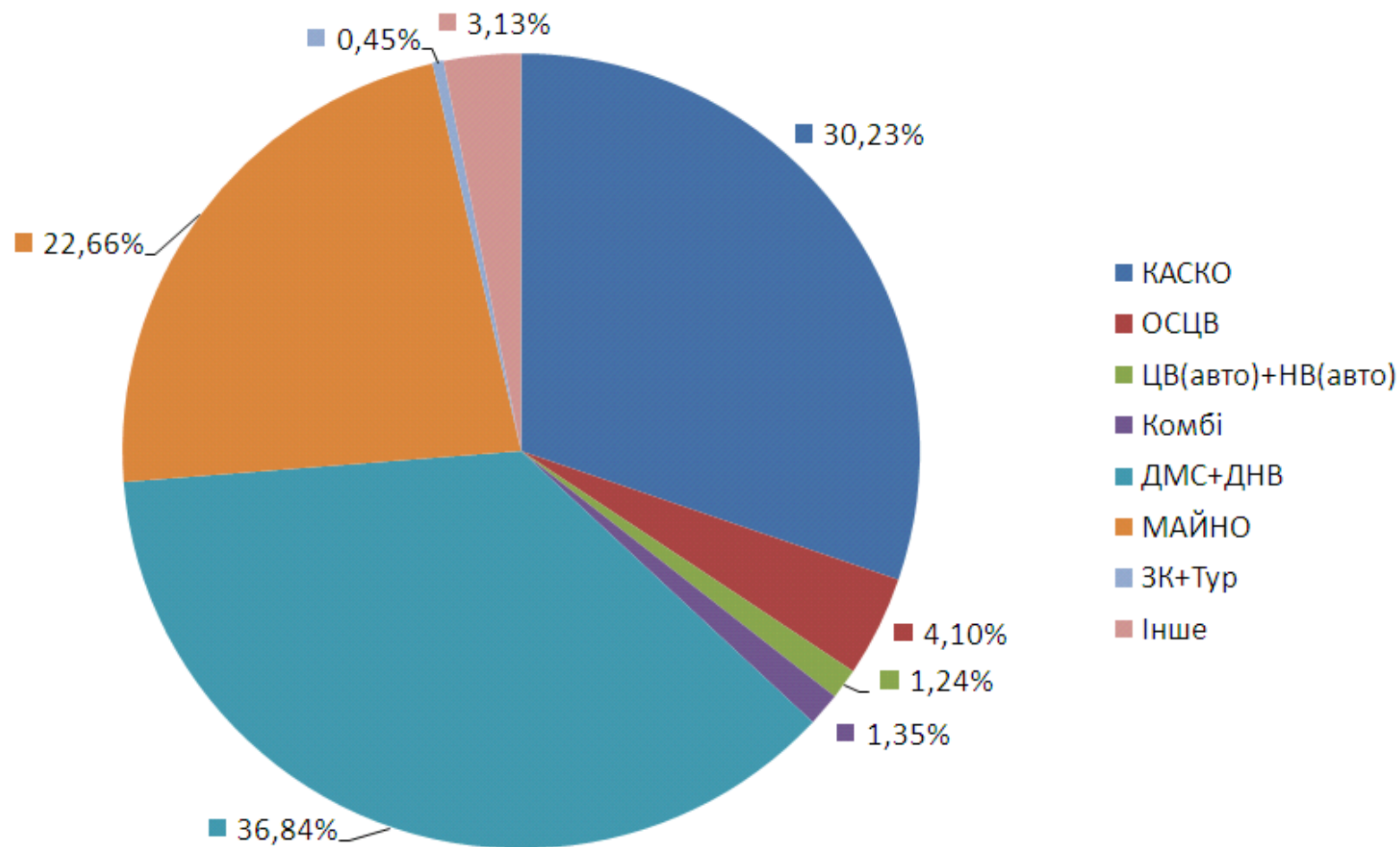


Основная специализация

- *Страхование коммерческой недвижимости (PD/BI)*
- *Страхование ответственности перед третьими лицами (TPL)*
- *Страхование ответственности за качество продукции и/или услуг (PL)*
- *Страхование грузов*
- *Страхование строительно-монтажных рисков*
- *Страхование крупных автопарков (включая лизинг)*
- *Медицинское страхование, страхование жизни*



Наш портфель рисков



Почему «Консорис» -Преимущества

Минимум 2 сотрудника компании сопровождают Клиента



У клиента ВСЕГДА есть связь с Брокером

Отдел урегулирования



Клиент получает выплаты быстрее и в полном объеме

Подписание договора по брокерскому обслуживанию



Все договоренности подписаны юридически

Предоставление интересов Клиента в суде в случаях отказа в выплате страхового возмещения



Экономия времени и денег на судебных издержках

Почему «Консорис» -Преимущества

Ежеквартальный мониторинг
финансовой надежности СК



Клиент ВСЕГДА застрахован
в надежной СК

Постоянное повышение квалификации



Покрытие клиента соответствует
самым современным тенденциям

Контроль за перестрахованием



Клиент уверен, что риски его
всегда надежно перестрахованы

Ежемесячное администрирование и
отчетность для Клиента



Простота коммуникации и
постоянный контроль

Алгоритм сотрудничества

*Цель сотрудничества – комплексное обслуживание по всем вопросам, связанным со страхованием основных активов и операционной деятельности **Клиента***

1-й этап работы – предварительный

(2 недели с момента получения информации)

Анализ операционной деятельности
Клиента

Сбор и анализ всех текущих договоров
страхования

ЧТО может быть застраховано?

- ЧТО реально застраховано?
- КАК застрахованы основные активы на данный момент



Отчет о проделанной работе

Мы предоставляем **отчет**, который содержит:

1. Наше **экспертное мнение** о качестве организации страхования с подробным описанием «подводных камней» по каждому виду страхования
2. Рекомендации по улучшению текущих договоров страхования
3. Предварительная оценка оптимальности страхового покрытия

2-й этап работы – написание и размещение программ страхования *(за 2 месяца до возобновления договора)*

Написание программ страхования и согласование их с Клиентом



Размещение полученной программы на страховом рынке

Страховое покрытие должно:

- Реально соответствовать потребностям
- Соответствовать предполагаемому бюджету



- Проведение тендера среди аккредитованных страховых компаний
- Вычитка договора страхования компании-победителя



Заключенные договора **соответствуют** следующим характеристикам:

1. Покрывают **реальные** риски
2. По-максимуму **убраны «подводные камни»**
3. **Оптимальны** по стоимости
4. Заключены с **надежной страховой компанией**, которая прошла Нашу аккредитацию

3-й этап работы – сопровождение договоров страхования и помощь в урегулировании страховых случаев

(в течение всего действия договора)

Сопровождение договоров страхования Клиента

- Отслеживание оплат по договорам
- Мониторинг дат договоров и заблаговременное предупреждение о возобновлении
- Подготовка и выпуск возможных дополнительных соглашений
- Мониторинг финансового состояния СК

Помощь в урегулировании страховых событий

- При необходимости выезд на место страхового события и помощь в общении с СК и компетентными органами
- Помощь в написании заявления о страховом событии
- Помощь в согласовании и сборе необходимых документов для выплаты
- Контроль своевременности выплаты СК
- В случае необходимости предоставление Ваших интересов в суде

Полный Аутсорсинг всех вопросов, связанных с администрированием договоров страхования

В результате 3-го этапа нашей работы Вы получаете:

1. **Экономия времени и денег** на администрирование договоров страхования
2. Получение страховых выплат **быстрее и в полном объеме**, наиболее **гарантированно**
3. **Контроль убыточности** с последующими корректировками программ страхования

В конечном итоге Вы получаете:

Отчет о
проделанной
работе

Заклученные
договора
страхования

Полный Аутсорсинг всех
вопросов, связанных с
администрированием
договоров страхования



Полный Аутсорсинг всех вопросов, связанных со страхованием

В результате нашего сотрудничества Вы приобретаете отдел профессионалов, который:

1. Находится на **самоокупаемости**
2. **Экономит время и деньги** на решение всех вопросов, связанных со страхованием
3. Профессионально занимается урегулированием страховых событий
4. **Контролирует убыточность**, с последующими корректировками программ страхования
5. Помогает выбрать **надежную** страховую компанию

Наши Контакты:

- *03680, Украина, г.Киев*
- *ул. Предславинская, 28*
- *тел.: +380 44 521-60-60*
- *e-mail: mail@consoris.com.ua*
- *www.consoris.com.ua*

